



Tore der Marke BALU stehen für Qualität auf höchstem Niveau. Wir überzeugen unsere Kunden europaweit durch vielfältige Gestaltungsmöglichkeiten unserer Produkte und maßgeschneiderte Angebote. Da wir weiter wachsen, suchen wir für unser Vertriebsgebiet Nord-West zum nächstmöglichen Zeitpunkt tatkräftige Unterstützung:

Außendienstmitarbeiter (m/w/d) **- Vertriebsgebiet Nord/West -**

Ihre Aufgaben:

- vollumfängliche B2B-Beratung von Neu- und Bestandskunden zur BALU-Produktpalette
- nachhaltige Betreuung unserer Bestandskunden, inkl. Vor-Ort-Besuchen, Kalkulationen, Preisverhandlungen, Marketingaktivitäten etc.
- Begleitung des gesamten Vertriebsprozesses von der Angebotserstellung bis hin zur Auftragsvergabe
- Verantwortung für den Ausbau des Kundennetzwerkes im B2B-Bereich

Ihr Profil:

- abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation im Vertrieb
- mind. 3 Jahre praktische Vertriebserfahrung, vorzugsweise im Bereich der baunahen Dienstleistungen
- Spaß an der Arbeit im Team und an der aktiven Kommunikation mit Geschäftspartnern
- Affinität zu technischen Produkten
- eigenverantwortliche Arbeitsweise, Kommunikationsstärke und hohe Eigenmotivation
- Führerschein der Klasse B sowie Reisebereitschaft und Flexibilität im mobilen Arbeiten

Wir bieten Ihnen:

- spannende Aufgaben mit einem hohen Maß an Eigenverantwortung
- kurze Entscheidungswege und ein bärenstarkes Innendienst-Team zur optimalen Unterstützung
- ein sehr gutes Arbeitsklima, moderne Arbeitsausstattung, Firmenfitness Qualitrain
- einen zukunftssicheren Arbeitsplatz bei einem der erfolgreichsten Unternehmen der Torbaubranche



bewerbung@balu-tore.de
www.balu-tore.de/jobs

BALU Tore GmbH
Dietrich-Borggreve-Str. 24
49828 Neuenhaus